

Marco Fratini

---

# IL CONTRATTO

---

edizione **2026**

 **NeldirittoEditore**

  
**METODOMAGISTRATO**  
ACCADEMIA DEL DIRITTO

## PREMESSA

Il presente volume coniuga aspetti diversi per fornire al lettore una **visione completa del diritto dei contratti**. In questa prospettiva il testo espone la teoria generale sul contratto, analizza **gli istituti in una chiave di sistema**, facendoli dialogare tra loro, e affronta **i temi più attuali e le questioni più dibattute in dottrina e giurisprudenza**, che sono inserite in modo organico nel tessuto dell'opera.

L'opera si propone così di fornire gli strumenti per la conoscenza e l'interpretazione del complesso corpo normativo sul contratto, guidando nella comprensione delle regole forgiate da dottrina e giurisprudenza e nell'individuazione della *ratio* di esse. L'ambizione dell'opera è quella di consentire all'interprete di orientarsi con sicurezza di fronte alle questioni e di sciogliere i nodi dei problemi posti dal diritto dei contratti.

L'opera è suddivisa in **sette parti**: partendo da una disamina dei **caratteri del contratto in generale**, il testo si sofferma sulla **formazione del contratto**, sul **regolamento contrattuale**, sui **soggetti dell'atto e del rapporto negoziale**, sugli **effetti** (interni ed esterni) **del contratto**, sui **rimedi** praticabili in presenza di difetti, sulla **gestione** del contratto e sulla **giustizia contrattuale**.

Marco Fratini

## SOMMARIO

### Parte I

#### Il contratto in generale

##### Capitolo 1

<b>Il contratto e la libertà contrattuale .....</b>	<b>3</b>
1. La centralità del contratto .....	3
2. Alle origini del contratto .....	4
3. Il trapasso dalle figure di contratto alla figura del contratto .....	4
4. Il contratto come paradigma .....	5
5. Il fondamento dell'obbligatorietà del contratto .....	6
6. La libertà contrattuale .....	6
7. La libertà di contrarre .....	7
8. La funzione sociale del contratto e le restrizioni alla libertà di contrarre .....	8
9. Eguaglianza formale e disuguaglianza reale .....	8
10. L'inserzione automatica di clausole .....	9
11. L'obbligo di contrarre. Il contratto imposto. Il monopolio .....	9
12. Il divieto di discriminazione nei rapporti contrattuali .....	11
12.1 Il quadro normativo antidiscriminatorio .....	12
12.2 Il fondamento costituzionale del divieto di discriminazione .....	14
12.3 La <i>ratio</i> del divieto di discriminazione .....	14
12.4 Il campo di applicazione del divieto e il rapporto con l'autonomia negoziale .....	14
12.5 Divieto di discriminazioni e parità di trattamento .....	16
12.6 Offerta al pubblico e discriminazione .....	17
12.7 La tutela antidiscriminatoria .....	17
12.7.1 Il riparto dell'onere della prova .....	19
12.7.2 I poteri rimediali dell'autorità giudiziaria .....	20
12.7.2.1 L'ordine di cessazione della discriminazione .....	21
12.7.2.2 La nullità della clausola discriminatoria .....	21
12.7.2.3 Il risarcimento del danno .....	22
12.7.2.4 La tutela costitutiva .....	22

##### Capitolo 2

<b>Le fonti del diritto dei contratti .....</b>	<b>25</b>
1. Il contratto come fonte del diritto (autoregolamento) .....	25
2. Il diritto europeo dei contratti .....	25
3. Il diritto internazionale dei contratti .....	26
4. La Costituzione .....	27
5. Il contratto nel codice civile .....	28
6. Il contratto nella legislazione speciale e di settore: il nuovo diritto dei contratti .....	29
7. I codici di condotta e il fenomeno dell'autodisciplina .....	30
8. I codici deontologici .....	31
9. I codici di comportamento, di autodisciplina e i codici etici .....	32

##### Capitolo 3

<b>Contratto, negozio e atti unilaterali .....</b>	<b>34</b>
1. Contratto e negozio giuridico .....	34
2. La classificazione dei negozi giuridici .....	35
3. Gli atti unilaterali .....	38
4. Le promesse unilaterali .....	39
4.1. <i>Excursus</i> storico sulle promesse unilaterali .....	40
4.2. La morfologia delle promesse unilaterali .....	40

4.3	Promesse unilaterali tipiche e atipiche.....	42
5.	Promessa di pagamento e ricognizione di debito.....	46
5.1	Natura negoziale della promessa.....	47
5.2	Contenuto degli oneri di allegazione e prova.....	48
5.3	L'esigenza "funzionale" della forma e il problema della recettività.....	49
5.4	Oggetto di promessa di pagamento e riconoscimento di debito.....	50
5.5.	Il riconoscimento dei diritti reali.....	52
6.	Le promesse per causa di garanzia.....	53
7.	Le promesse (atipiche) di fare: il problema della giustificazione causale.....	53
8.	Promessa unilaterale traslativa o costitutiva di diritti reali.....	54
9.	La promessa al pubblico.....	56
9.1	Promessa e contratto. Promessa al pubblico e offerta al pubblico.....	56
9.2	La natura gratuita della promessa al pubblico.....	58
9.3	La promessa al pubblico nell'analisi economia del diritto.....	59
9.4	L'oggetto della promessa. Promessa e sistema dei diritti reali.....	60
9.5.	Disciplina della promessa: pubblicità; indeterminatezza dei destinatari; temporaneità del vincolo.....	60
9.6	La revoca della promessa: la giusta causa.....	62
10.	Gli atti non negoziali.....	62
10.1	Gli elementi dell'atto giuridico in senso stretto.....	64
10.2.	La classificazione degli atti giuridici in senso stretto.....	65
10.3	La disciplina dell'atto giuridico in senso stretto.....	66

#### Capitolo 4

<b>Il contratto e l'accordo non contrattuale.....</b>	<b>68</b>
1. Il significato del termine "contratto".....	68
2. La definizione normativa di contratto.....	69
3. Gli effetti del contratto: costituire, regolare o estinguere.....	69
4. L'incidenza sui rapporti giuridici.....	70
5. L'intento giuridico.....	71
6. L'intento giuridico negativo: <i>deliberate no law</i> . Il patto tra gentiluomini.....	71
7. I rapporti di cortesia: <i>contestual no law</i> .....	73
7.1 Analisi dei rapporti di cortesia: trasporto, deposito, comodato, mutuo e mandato.....	74
8. La patrimonialità del rapporto.....	75
8.1 Gli accordi su materie non patrimoniali.....	76
9. I contratti ad interessi non patrimoniali.....	77

## Parte II

### La formazione del contratto

#### Capitolo 1

<b>La conclusione del contratto.....</b>	<b>81</b>
1. Formazione istantanea e formazione <i>ex intervallo temporis</i> del contratto.....	81
2. Gli schemi di formazione del contratto.....	82
3. La tassatività degli schemi di formazione del contratto.....	82
4. Modelli normativi di formazione e requisiti minimi di accordo.....	83
5. Schema generale e schemi particolari di formazione del contratto.....	84
6. Lo schema generale: proposta e accettazione.....	85
7. Proposta e accettazione: natura giuridica.....	85
8. L'attitudine vincolativa di proposta e accettazione.....	86
9. Il carattere recettizio di proposta e accettazione.....	87
10. La proposta: caratteri e contenuto.....	88
11. Proposta e situazioni giuridiche conseguenti.....	88

12.	La cedibilità della proposta.....	89
13.	L'accettazione: la conformità.....	90
13.1.	Tempestività e formalità.....	90
14.	Il silenzio "contrattuale".....	91
14.1	I comportamenti concludenti. La <i>protestatio</i> .....	93
15.	La revoca in una prospettiva di sistema.....	94
15.1	Gli effetti della revoca.....	97
15.2	La forma della revoca.....	98
15.3	Revoca e mutuo dissenso.....	99
15.4	L'attributo della revocabilità.....	100
16.	La revoca della proposta e dell'accettazione.....	101
16.1	La natura recettizia della revoca.....	102
17.	La caducazione della proposta e dell'accettazione.....	103
18.	L'offerta al pubblico.....	105
18.1	La revoca dell'offerta al pubblico.....	107
18.2.	Figure affini. L'invito ad offrire.....	108
18.2.1.	La promessa al pubblico.....	108
18.3.	Offerta al pubblico e discriminazione (rinvio).....	109
19.	Il luogo di conclusione del contratto.....	109
20.	L'accordo delle parti come risultato del procedimento di formazione del contratto.....	109
21.	Le componenti del consenso. La cosiddetta «volontà comune» o «volontà contrattuale».....	109
22.	Il dogma della volontà e la teoria della dichiarazione.....	111
23.	I rapporti contrattuali di fatto.....	112

## Capitolo 2

<b>Gli schemi alternativi di conclusione del contratto .....</b>	<b>113</b>
1. Il procedimento aggravato di conclusione del contratto .....	113
2. I contratti reali .....	113
2.1 La neutralità e la spiritualizzazione della consegna. Il mutuo solutorio e condizionato .....	115
3. Le forme di conclusione aggravate per volontà delle parti .....	118
4. Le forme di conclusione aggravate per volontà di una parte .....	118
5. Il procedimento semplificato di conclusione del contratto .....	118
6. L'inizio dell'esecuzione del contratto: la <i>ratio</i> .....	119
6.1. I presupposti .....	119
6.2. Gli atti di esecuzione .....	120
6.3. Gli atti di appropriazione .....	121
6.4. La natura degli atti di esecuzione e di appropriazione .....	122
6.5. L'avviso .....	123
6.6. La protestatio .....	123
7. Il contratto con obbligazioni a carico del solo proponente .....	124
8. Le tesi contrattualistiche: la fattispecie come contratto bilaterale .....	124
8.1 La tesi del contratto a formazione unilaterale .....	126
8.2 La tesi del negozio (promessa) unilaterale .....	126
8.3. Il campo di applicazione dell'art. 1333 c.c. ....	127
8.3.1 L'art. 1333 e i negozi a effetti reali .....	128
9. La conclusione dei contratti plurilaterali .....	129
9.1 La conclusione dei contratti con parte soggettivamente complessa .....	130
10. L'adesione al contratto aperto .....	131
10.1 La clausola di apertura come proposta, offerta al pubblico, invito ad offrire .....	131
10.2 L'adesione del terzo come negozio unilaterale a sé stante .....	131
10.3. La funzione configurativa della clausola di apertura .....	132
11. I contratti per adesione .....	133
11.1. Condizioni generali di contratto .....	134
12. Il contratto con sé stesso: formazione unilaterale del contratto? .....	134

### Capitolo 3

<b>La formazione progressiva del contratto .....</b>	<b>136</b>
1. La formazione del contratto tra statica e dinamica .....	136
2. La formazione a tappe del contratto .....	137
3. Minuta di contratto e puntuazione .....	138
3.1 La distinzione tra minuta e contratto .....	139
3.2 Puntuazione completa e puntuazione semplice .....	140
4. Le lettere di intenti .....	141
4.1 Lettere di intenti in senso proprio e improprio .....	142
5. Il <i>pactum de tractando</i> .....	143

### Capitolo 4

<b>La responsabilità precontrattuale.....</b>	<b>145</b>
1. Buona fede e correttezza nel procedimento di formazione del contratto .....	145
2. La <i>ratio</i> storica della responsabilità precontrattuale .....	146
3. La <i>ratio</i> attuale della responsabilità precontrattuale .....	147
4. La responsabilità precontrattuale nell'analisi economica del diritto .....	148
5. Il contenuto dell'obbligo di buona fede .....	149
6. Gli obblighi di informazione (e l'analisi economica del diritto) .....	149
6.1 Gli obblighi informativi nel codice civile .....	152
6.2 I doveri di informazione nelle leggi speciali .....	153
6.3 I doveri convenzionali di informazione .....	154
6.4. Gli altri doveri di correttezza nelle trattative .....	154
6.5 I doveri di segretezza e di collaborazione .....	154
7. Le forme della responsabilità precontrattuale .....	154
8. Il modello della responsabilità precontrattuale da mancata stipulazione del contratto .....	155
8.1 L'impossibilità di concludere il contratto .....	156
8.2 La revoca della proposta .....	156
8.3 La responsabilità precontrattuale oltre la trattativa .....	156
9. Il modello della responsabilità precontrattuale da contratto invalido .....	157
9.1 L'invalidità derivante da violazione di norme imperative .....	158
9.2 La responsabilità precontrattuale del minore .....	158
10. Il modello della responsabilità precontrattuale da contratto valido .....	159
10.1 I "vizi incompleti" della volontà .....	161
11. L'ambito della responsabilità precontrattuale .....	162
12. La responsabilità precontrattuale del terzo .....	163
13. La buona fede e la responsabilità della pubblica amministrazione .....	164
13.1. Le applicazioni giurisprudenziali .....	165
14. La responsabilità precontrattuale della pubblica amministrazione .....	167
14.1 Responsabilità precontrattuale "pura" e "spuria" .....	167
14.2 I presupposti della responsabilità precontrattuale della pubblica amministrazione .....	168
15. La natura della responsabilità precontrattuale .....	170
16. Il danno risarcibile .....	173

### Capitolo 5

<b>I negozi preparatori .....</b>	<b>175</b>
1. La proposta irrevocabile .....	175
1.1 Contenuto e forma della proposta irrevocabile .....	176
1.2 Gli effetti della proposta irrevocabile .....	176
1.3. Il termine dell'irrevocabilità .....	176
1.4 Le irrevocabilità legali .....	178
2. L'opzione: le differenze con la proposta irrevocabile .....	178
2.1 L'opzione di fonte legale .....	180
2.2 Caratteristiche distintive e disciplina del patto d'opzione .....	180

2.2.1	Opzione e preliminare unilaterale.....	180
2.2.2	La forma del patto d'opzione.....	180
2.3.	Effetti tra le parti e opponibilità ai terzi.....	181
3.	La prelazione.....	181
3.1	La prelazione volontaria: le differenze con il contratto preliminare.....	182
3.2	La durata della prelazione e le differenze con il divieto di alienare.....	183
3.3	La causa e la struttura.....	184
3.4.	La forma del patto di prelazione.....	184
3.5	L'incapacità della prelazione.....	185
3.6	La <i>denuntiatio</i> .....	185
3.7	I limiti al potere del concedente di disporre.....	185
3.8	La violazione della prelazione e la tutela del prelazionario.....	186
4.	La prelazione legale.....	186
5.	Il retratto.....	188
6.	Il contratto normativo.....	188
6.1	Il contratto normativo interno (o bilaterale) e contratto normativo esterno (o unilaterale)....	188
6.1.1.	La vincolatività del contratto normativo interno o bilaterale.....	189
6.2	Il rapporto tra contratto normativo e contratto particolare.....	190
6.3	Le figure affini al contratto normativo. Contratto tipo e contratto quadro.....	191

## Capitolo 6

<b>Il contratto preliminare .....</b>		<b>192</b>
1.	Nozione ed effetti del contratto preliminare .....	192
2.	La funzione del contratto preliminare.....	194
3.	La natura del contratto preliminare.....	194
4.	Il contratto preliminare bilaterale: distinzione da altre figure.....	196
5.	Il contratto preliminare unilaterale: distinzione da altre figure.....	196
6.	L'ambito di applicazione.....	196
6.1	Il preliminare di contratto reale .....	197
6.2	Il preliminare di donazione.....	197
7.	Il preliminare di preliminare.....	197
8.	Il preliminare improprio .....	199
9.	Il preliminare a effetti anticipati .....	199
9.1	L'evoluzione giurisprudenziale e la riflessione della dottrina sul "preliminare ad esecuzione anticipata". .....	200
9.2	La soluzione delle Sezioni Unite.....	203
9.3	L'inapplicabilità dell'art. 1499 c.c. ....	204
10.	Il preliminare per persona da nominare ed a favore di terzo.....	204
11.	Il preliminare di vendita di cosa altrui.....	205
11.1	Il preliminare di vendita di un bene in comunione .....	206
11.2	Preliminare di vendita di un bene in comunione legale .....	207
12.	Il contratto preliminare di vendita di cosa futura: la differenza con la vendita obbligatoria..	207
13.	Il contratto preliminare con parte plurisoggettiva.....	208
14.	Il preliminare di vendita di bene in comproprietà.....	209
15.	I requisiti del contratto preliminare .....	209
16.	Il rapporto tra contratto preliminare e contratto definitivo: l'ipotesi della difformità.....	210
17.	I vizi del preliminare: i riflessi sul definitivo.....	211
18.	I vizi del definitivo: la reviviscenza del preliminare.....	212
19.	Il legittimo rifiuto di stipulare il contratto definitivo .....	212
20.	La prescrizione dei diritti nascenti dal preliminare.....	213
21.	La risoluzione del contratto preliminare per inadempimento .....	214
22.	L'eccessiva onerosità sopravvenuta .....	214
23.	Il rimedio speciale previsto per l'inadempimento del contratto preliminare: l'art. 2932 c.c. ed i suoi presupposti.....	214

23.1	Natura ed effetti della sentenza. La modificabilità del regolamento contenuto nel preliminare .....	217
23.2.	La trascrizione della domanda .....	219
24.	Il preliminare e la tutela per vizi della cosa: l'azione di riduzione del prezzo e quella di esatto adempimento .....	219
24.1	L'applicabilità dell'art. 1489 c.c. e dell'art. 1482 c.c. ....	222
25.	La rescissione per lesione .....	223
26.	Contratto preliminare e trascrizione .....	223
26.1.	L'ambito di applicazione della trascrizione del preliminare.....	225
26.2	Gli atti nei cui confronti opera l'effetto prenotativo .....	226
26.3	L'effetto prenotativo e la corrispondenza tra il preliminare trascritto ed il titolo produttivo dell'effetto reale .....	228
26.4.	Limiti temporali dell'efficacia prenotativa della trascrizione del preliminare .....	229
26.5.	Il privilegio speciale immobiliare per i crediti da inesecuzione del preliminare e il rapporto con le ipoteche anteriori .....	229

## Parte III

### Il regolamento contrattuale

#### Capitolo 1

<b>Il contratto come regolamento .....</b>	<b>233</b>
1. Contratto e regolamento contrattuale.....	233
2. Elementi essenziali, accidentali e naturali .....	233
3. Le clausole d'uso.....	234
4. Le clausole di stile.....	234
5. Le dichiarazioni di scienza .....	236

#### Capitolo 2

<b>La causa .....</b>	<b>237</b>
1. Il principio causalistico e la mancanza di una definizione di causa del contratto .....	237
2. La codificazione del 1942 e la funzione economico-sociale.....	237
3. L'ipotesi della causa (in concreto) .....	239
4. I vantaggi della causa in concreto.....	241
5. La doppia dimensione della causa: in astratto e in concreto .....	242
6. Differenza tra causa e motivi.....	243

#### Capitolo 3

<b>Tassonomia della causa del contratto .....</b>	<b>245</b>
1. La corrispettività e la causa di scambio .....	245
2. L'equivalenza delle prestazioni. La causa simbolica e non trasparente .....	246
3. La causa dei contratti gratuiti .....	247
4. La causa donandi .....	248
5. La causa debole .....	249
6. La causa di garanzia .....	249
7. I contratti solutori con causa esterna.....	249
8. Causa e alea .....	250
8.1 I contratti aleatori tipici .....	251
8.2 I contratti aleatori per volontà delle parti.....	252
8.3 Alea bilaterale e unilaterale .....	252
8.4 La disciplina dei contratti aleatori .....	253
9. Il contratto astratto: astrazione sostanziale e astrazione processuale.....	253
10. Il contratto con causa esterna.....	256



## Capitolo 4

<b>Causa e tipo .....</b>	<b>258</b>
1. La causa come criterio di qualificazione del contratto.....	258
2. Il contratto tipico .....	258
3. Variazioni del tipo legale.....	259
4. Il contratto innominato .....	260
5. La disciplina legale del contratto innominato .....	260
6. Le variazioni del tipo.....	260
7. Il contratto transtipico (o metatipico) .....	262
8. Dal tipo di contratto al contratto-tipo. ....	263
9. Il contratto misto .....	264
9.1 La vendita mista a donazione .....	265
10. Il contratto indiretto.....	265
11. Il collegamento negoziale.....	266
11.1 <i>Simul stabunt simul cadent</i> .....	269

## Capitolo 5

<b>Il giudizio causale: il contratto illecito e la meritevolezza.....</b>	<b>271</b>
1. Premessa.....	271
2. L'esistenza della causa .....	271
2.1. Il giudizio sulla liceità della causa: una ricognizione normativa .....	272
3. Le norme imperative.....	273
3.1 Le norme unilateralmente imperative.....	273
3.2. La qualificazione della norma tributaria come norma imperativa .....	274
3.3. La qualificazione della norma penale come norma imperativa.....	275
3.4. Reati contratto e reati in contratto .....	277
3.5. La regola di buona fede come norma imperativa.....	277
4. L'ordine pubblico .....	279
5. Il buon costume .....	281
6. Il motivo illecito .....	282
7. La condizione illecita .....	283
8. La frode alla legge.....	283
8.1 <i>Il sale and lease back</i> .....	284
9. Il controllo di razionalità degli spostamenti di ricchezza.....	285
10. Il controllo di meritevolezza del contratto .....	287
10.1 Alle origini della meritevolezza.....	287
10.2 Il controllo di meritevolezza nell'applicazione giurisprudenziale .....	288
10.2.1 Una casistica applicativa .....	289
10.3. Controllo di meritevolezza e contratti atipici.....	289
10.3.1 Il contratto tipico di assicurazione con clausola <i>claims made</i> .....	290
10.4. Il controllo di meritevolezza dei contratti tipici.....	292

## Capitolo 6

<b>Causa statica e causa dinamica.....</b>	<b>295</b>
1. La causa in concreto e la fase di esecuzione del contratto .....	295
2. Le sopravvenienze che impediscono la realizzazione del programma negoziale.....	296
2.1 La causa in concreto e la teoria della presupposizione .....	297
2.2 Una diversa prospettiva ricostruttiva della presupposizione.....	298
3. La causa in concreto e la giustizia contrattuale.....	299
3.1 Meritevolezza dell'interesse e contratto giusto.....	301

## Capitolo 7

<b>L'oggetto del contratto .....</b>	<b>303</b>
1. La nozione di oggetto del contratto .....	303

2.	Oggetto e contenuto del contratto.....	304
3.	L'oggetto e il contenuto nel nuovo diritto europeo dei contratti: la tutela del contraente debole.....	305
4.	I requisiti normativi dell'oggetto.....	305
5.	Il requisito della possibilità dell'oggetto.....	305
5.1	Impossibilità originaria e possibilità sopravvenuta.....	306
5.2	Impossibilità assoluta e relativa.....	307
5.3	L'impossibilità parziale.....	308
5.4.	I caratteri dell'impossibilità. Impossibilità materiale e impossibilità giuridica.....	308
5.5	La distinzione tra impossibilità giuridica e illiceità dell'oggetto.....	309
6.	Il requisito della liceità dell'oggetto.....	309
6.1	Oggetto illecito e causa illecita.....	310
7.	Il requisito della determinatezza e della determinabilità dell'oggetto.....	310
7.1.	I criteri per la determinazione dell'oggetto.....	312
7.2	L'attività di determinazione dell'oggetto e la natura dell'atto di determinazione.....	312
7.3.	La determinabilità per rinvio.....	313
7.4.	Clausole che delimitano l'oggetto del contratto e clausole limitative della responsabilità.....	313
8.	L'individuazione del bene.....	315
9.	I negozi su cosa futura.....	316
10.	La «prestazione di cosa futura».....	317
11.	La vendita di cosa futura.....	318
11.1	<i>Empio spei ed emptio rei speratae</i> .....	318
11.2	Vendita di cosa futura, vendita di cosa da costruire e contratto di appalto.....	319
12.	La determinazione dell'oggetto ad opera del terzo (arbitraggio): l'ambito.....	321
12.1	Arbitraggio e perizia contrattuale: due istituti diversi a confronto.....	322
12.2	L'arbitraggio della parte.....	324
12.3	L'arbitraggio della parte nei casi previsti dalla legge.....	326
12.4	La clausola di arbitraggio: contratto completo o incompleto?.....	327
12.5	La clausola di arbitraggio: effetti tra le parti e nei confronti del terzo.....	327
12.6.	Clausola di arbitraggio e contratto di arbitraggio.....	328
12.7	L'atto di determinazione del terzo e la sua incidenza sul contratto.....	328
12.8.	L'esercizio da parte del terzo del potere determinativo.....	329
12.9	L'impossibilità o il rifiuto del terzo di procedere alla determinazione.....	329
12.10	Invalidità e vizi della determinazione del terzo.....	329

## Capitolo 8

<b>L'integrazione del contratto.....</b>	<b>331</b>
1. Il contratto incompleto per volontà delle parti.....	331
2. Tecniche e forme di contrattazione incompleta.....	332
3. I contratti incompleti nella teoria economica.....	332
4. Le modalità di determinazione successiva del contratto incompleto.....	333
5. La determinazione del terzo (rinvio).....	333
6. La determinazione consensuale.....	333
7. L'arbitraggio di parte.....	334
8. Lo <i>ius variandi</i> (rinvio).....	335
9. Le sopravvenienze (rinvio).....	335
10. Le fonti eteronome del contratto.....	335
11. L'integrazione con funzione suppletiva e l'integrazione con funzione cogente.....	336
12. L'integrazione con funzione suppletiva: le norme dispositive.....	337
13. Usi normativi e usi contrattuali (clausole d'uso).....	337
14. L'equità: il significato di un principio poliedrico.....	339
14.1. Equità interpretativa, correttiva, limitativa e integrativa.....	339
15. La buona fede quale fonte di integrazione.....	341
15.1. L'applicazione della buona fede integrativa.....	343

15.2.	La buona fede limitativa .....	344
15.3.	La buona fede correttiva .....	344
16.	L'integrazione cogente: le norme imperative (proibitive e conformative) .....	345
16.1	La sostituzione automatica di prezzi e clausole .....	345

## Capitolo 9

<b>La forma .....</b>	<b>347</b>
1. Il principio di libertà delle forme tra passato, presente e futuro.....	347
2. I contratti per cui è richiesta la forma scritta .....	348
3. La forma solenne.....	349
3.1. La forma della donazione indiretta.....	349
4. I contratti formali e la funzione della forma .....	350
5. La <i>relatio</i> nei contratti formali .....	350
6. Il vincolo di forma <i>per relationem</i> .....	351
6.1 La forma dei contratti su contratti .....	351
7. La forma del <i>pactum fiduciae</i> : il rapporto con il preliminare e il mandato senza rappresentanza.....	352
8. La forma volontaria .....	357
9. Forma per la validità e forma per la prova.....	357
10. La ripetizione (o riproduzione) del contratto .....	358

## Capitolo 10

<b>Il neoformalismo contrattuale.....</b>		<b>360</b>
1.	Le nuove funzioni della forma.....	360
2.	Il principio di trasparenza contrattuale .....	362
3.	La forma informativa.....	364
4.	Violazione della forma informativa e rimedi.....	364
5.	La forma dei contratti bancari.....	365
6.	La forma del contratto per la prestazione di servizi di investimento .....	365
6.1	La nullità relativa e selettiva. Cenni e rinvio.....	367

## Capitolo 11

<b>Interpretazione del contratto .....</b>		<b>368</b>
1.	Premessa.....	368
2.	Le regole dell'interpretazione nel codice civile. ....	368
3.	Interpretazione soggettiva e interpretazione oggettiva. ....	369
4.	L'interpretazione integrativa .....	369
5.	Interpretazione, integrazione, qualificazione.....	370
6.	Il canone dell'art. 1362 c.c.....	370
7.	Il principio di buona fede.....	371
8.	Il principio di conservazione. ....	371
9.	L'interpretazione delle condizioni generali di contratto.....	372
10.	L'interpretazione dei negozi unilaterali.....	373
11.	L'interpretazione dei negozi <i>mortis causa</i> . ....	373

## Parte IV

### I soggetti

#### Capitolo 1

<b>Le parti del contratto.....</b>	<b>377</b>
1. La nozione di parte nel sistema del codice civile.....	377
2. Parte in senso formale e parte in senso sostanziale.....	378
3. Determinatezza delle parti.....	378

4.	Identificazione delle parti .....	379
5.	Contratti personali e a rilevanza personale .....	379
6.	Il contratto sotto falso nome e sotto nome altrui: la rappresentanza mascherata .....	380
7.	La legittimazione .....	381
8.	L'autorizzazione .....	382
9.	Incapacità contrattuali e impedimenti .....	383

## Capitolo 2

<b>La rappresentanza .....</b>	<b>384</b>
1. La nozione di rappresentanza .....	384
2. I presupposti e le fonti della rappresentanza .....	385
3. La natura della situazione soggettiva del rappresentante .....	386
4. La produzione degli effetti del contratto concluso dal rappresentante nella sfera giuridica del rappresentato .....	387
5. La c.d. rappresentanza passiva .....	387
6. Le differenze fra rappresentante e <i>nuncius</i> .....	388
7. La contemplatio domini .....	389
8. L'atto di conferimento del potere di rappresentanza: la procura .....	390
8.1 La forma della procura .....	390
8.1.1 La procura conferita tacitamente .....	392
8.2 Procura generale e speciale .....	392
8.3 Le modificazioni della procura .....	392
8.4 La subprocura .....	393
8.5 Cause di estinzione del potere di rappresentanza: la revoca della procura .....	394
9. I requisiti di capacità del rappresentato e del rappresentante .....	395
10. Dolo, errore e violenza nel contratto concluso dal rappresentante .....	395
11. La disciplina degli stati soggettivi di buona o mala fede .....	396
12. Il conflitto di interessi .....	397
12.1 Conflitto diretto e conflitto mediato .....	398
12.2 L'incompatibilità tra interesse del rappresentante e interesse del rappresentato .....	398
12.3 La predeterminazione delle condizioni e l'autorizzazione al contratto .....	399
12.4 Il pericolo di danno .....	399
12.5 La conoscenza o conoscibilità del conflitto di interessi .....	400
12.6 Legittimazione all'azione di annullamento .....	400
12.7 La responsabilità del rappresentante per i danni subiti dal rappresentato .....	401
13. Il contratto con sé stesso (autocontratto) .....	401
13.1 Le condizioni per l'esclusione del conflitto di interessi: a) l'autorizzazione specifica da parte del rappresentato .....	402
13.2 La determinazione del contenuto del contratto .....	403
13.3 La presunzione di conflitto di interessi .....	403
13.4 Legittimazione attiva all'azione di annullamento .....	404
14. La rappresentanza senza potere .....	404
14.1 Le due forme della rappresentanza senza poteri: a) il difetto di rappresentanza .....	405
14.2 b) l'eccesso di rappresentanza .....	405
14.3 L'inefficacia del contratto concluso dal falso rappresentante .....	406
14.4 La ratifica .....	407
14.5 La ratifica tacita .....	408
14.6 Effetto retroattivo della ratifica e salvezza dei diritti dei terzi .....	409
15. La responsabilità del falso rappresentante .....	410
16. La rappresentanza apparente e il principio generale di apparenza del diritto .....	411
17. La rappresentanza mascherata: il contratto sotto nome altrui (rinvio) .....	415
18. La rappresentanza indiretta .....	415

### Capitolo 3

<b>Il contratto per persona da nominare e per conto di chi spetta.....</b>	<b>417</b>
1. Il contratto per persona da nominare .....	417
1.1. Le teorie circa la natura giuridica della stipulazione per persona da nominare e l'efficacia del contratto.....	418
1.2. Il campo di applicazione della figura.....	419
1.3. Contratto per persona da nominare e cessione del contratto.....	421
1.4. Contratto per persona da nominare e contratto a favore di terzo .....	421
1.5. Contratto per persona da nominare e contratto per conto di chi spetta .....	422
1.6. Il problema degli effetti in pendenza di nomina .....	423
1.7. Requisiti della nomina.....	424
1.8. L'accettazione dell' <i>eligendo</i> e la procura anteriore al contratto.....	425
1.9. Vizi del contratto e della dichiarazione della nomina; impugnazione della dichiarazione di nomina con l'azione pauliana.....	425
2. Il contratto per conto di chi spetta .....	426

## Parte V

### Gli effetti del contratto

#### Capitolo 1

<b>La vincolatività e l'efficacia del contratto.....</b>	<b>429</b>
1. La vincolatività del contratto: la "forza di legge" .....	429
2. L'efficacia del contratto .....	430
3. I tipi di efficacia: contratti costitutivi, regolamentari, dichiarativi, preclusivi .....	431
4. La categoria dei contratti a effetti reali (o di alienazione): passaggio del rischio e conflitto con i terzi .....	432
5. Tipicità e atipicità dei contratti a effetti reali.....	434
6. Il contratto di accertamento .....	435
6.1. La funzione e gli effetti del contratto di accertamento .....	435
6.2. L'accertamento di diritti reali.....	436
6.3. La trascrivibilità del contratto di accertamento.....	437
6.4. Il contratto di accertamento negativo.....	438
6.5. Il contratto di accertamento e la transazione.....	438

#### Capitolo 2

<b>Il principio consensualistico .....</b>	<b>439</b>
1. La regola del consenso traslativo.....	439
2. Il principio consensualistico e l'opponibilità del contratto di alienazione.....	440
3. La posizione dell'alienante.....	441
4. La posizione dell'acquirente .....	442
5. La tutela dell'alienante per l'inadempimento dell'acquirente .....	442
6. Il principio consensualistico in una prospettiva di analisi economica del diritto.....	443
7. Le deroghe al principio consensualistico.....	443
7.1. La vendita obbligatoria.....	444
7.2. La vendita di cosa altrui e la vendita di cosa futura.....	444
7.3. La vendita alternativa e con facoltà alternativa .....	445
7.4. La vendita di cosa generica .....	445
7.5. Il sistema tavolare.....	445
7.6. Il contratto di appalto.....	446
7.7. I contratti c.d. reali. La costituzione di pegno e ipoteca .....	446
7.8. Il trasferimento dei diritti di credito.....	447
7.9. Il trasferimento dei titoli di credito .....	449
7.10. Il contratto programmatico e la scissione tra <i>titulus</i> e <i>modus acquirendi</i> .....	449

### Capitolo 3

<b>I contratti su contratti.....</b>	<b>451</b>
1. Il patto risolutorio (c.d. mutuo dissenso).....	451
1.1 Gli effetti giuridici del patto risolutorio: la sua opponibilità ai terzi.....	453
2. I patti modificativi: nozione .....	454
3. Il contratto normativo: cenni e rinvio .....	454

### Capitolo 4

<b>Il recesso e le modifiche unilaterali del contratto .....</b>	<b>455</b>
1. Il recesso unilaterale: rapporto con il principio della forza di legge contrattuale. ....	455
2. Il recesso unilaterale: nozione e distinzione dalle figure affini.....	456
3. La fonte del recesso: legale e convenzionale .....	458
4. Le funzioni del recesso .....	458
4.1 Il recesso determinativo (di liberazione).....	458
4.1.1 La regola generale del recesso dai contratti a tempo indeterminato .....	459
4.2 Il recesso impugnazione .....	459
4.3 Il recesso c.d. di pentimento ( <i>ius se poenitendi</i> ).....	460
5. La clausola di recesso (c.d. volontario) .....	460
6. I presupposti, il perfezionamento e l'efficacia del recesso .....	461
7. La forma del recesso.....	462
8. L'esercizio del diritto di recesso .....	462
9. Gli effetti del recesso .....	463
10. Lo <i>ius variandi</i> .....	464
10.1 L'atto di esercizio dello <i>ius variandi</i> : natura ed effetti giuridici .....	466
10.2 L'ammissibilità dello <i>ius variandi</i> al di fuori dei casi previsti dalla legge: deroga alla disciplina legale e clausola atipica.....	467

### Capitolo 5

<b>Contratto e terzo .....</b>	<b>469</b>
1. Il principio della relatività degli effetti del contratto e dell'intangibilità della sfera altrui.....	469
2. L'efficacia riflessa e la rilevanza esterna del contratto.....	471
3. L'opponibilità del contratto .....	472
3.1 Il conflitto con i terzi .....	472
3.2 Il conflitto con i terzi aventi causa.....	473
3.3. Il conflitto con i terzi creditori.....	473
4. Il problema della opponibilità del contratto. L'esigenza di sicurezza della circolazione giuridica.....	473
5. I requisiti di opponibilità del contratto. ....	474
6. La trascrizione come regime di pubblicità e di opponibilità.....	474
6.1 Atti soggetti a trascrizione.....	475
6.2 L'opponibilità dell'atto come effetto normale della trascrizione. ....	475
6.3. La dichiaratività della trascrizione.....	476
6.4 La prevalenza del primo trascrivente.....	477
6.5 Il regime della trascrizione e la responsabilità dell'alienante .....	477
7. Regimi di opponibilità diversi dalla trascrizione .....	478
7.1. Le alienazioni mobiliari e la regola possesso vale titolo.....	478
7.2. Il conflitto con i creditori dell'alienante.....	478
7.3. Alienazioni di universalità di mobili. ....	478
7.4. L'alienazione di azienda.....	479
7.5. L'alienazione di eredità.....	479
7.6. La cessione del credito. ....	479
7.6.1 Opponibilità e conoscibilità della cessione da parte dei terzi. ....	480
7.7. La cessione del contratto. ....	480
7.8. Concessioni di diritti personali di godimento .....	481

8.	Le azioni dirette.....	481
9.	Contratto con effetti solo apparenti nei confronti dei terzi .....	482
10.	La promessa del fatto del terzo .....	482
10.1.	Problemi interpretativi e modelli legali. ....	483
10.2.	La posizione di promittente, la natura negoziale della promessa del fatto altrui, il suo fondamento causale. ....	484
10.3.	Il contenuto della prestazione dovuta dal promittente .....	485
10.4.	L'impossibilità sopravvenuta del fatto del terzo .....	486
10.5.	La distinzione da figure affini: la fideiussione.....	487
10.5.1	Il contratto autonomo di garanzia .....	488
10.5.2.	Le lettere di <i>patronage</i> .....	488
10.5.3	La vendita di cosa altrui .....	488
10.4	Struttura e forma della promessa del fatto del terzo .....	489
11.	Il divieto convenzionale di alienazione come indicatore variabile di scelte di sistema .....	489
11.1	Le condizioni di validità del divieto convenzionale di alienazione .....	490
11.2	L'interesse apprezzabile .....	490
11.3	La durata.....	491
11.4	Il regime degli effetti.....	492
11.4.1	Il regime degli effetti in una prospettiva di analisi economica del diritto .....	493
11.5.	Il ruolo dell'art. 1379 c.c. nel sistema: i divieti convenzionali di alienazione tipizzati dal legislatore .....	493
11.5.1	Il divieto di cessione dell'usufrutto .....	494
11.5.2	Il divieto di disposizione dell'enfiteusi.....	494
11.5.3	Il divieto di cessione del credito .....	494
11.6	I limiti statutari alla circolazione di azioni e partecipazioni sociali .....	494
11.7	I patti parasociali .....	495

## Capitolo 6

<b>Il contratto a favore di terzo .....</b>	<b>496</b>
1. Contratto a favore di terzo e relatività degli effetti del contratto .....	496
2. La nozione di terzo. ....	497
3. Contratto a favore di terzo e figure affini: contratto per persona da nominare e rappresentanza. ....	497
4. La determinazione del terzo .....	498
5. L'interesse dello stipulante.....	498
6. Carattere gratuito o oneroso della stipulazione a favore di terzo. Contratto a favore di terzo e liberalità indiretta.....	499
7. L'acquisto del diritto da parte del terzo .....	500
8. L'accettazione del terzo.....	500
9. Il rifiuto del terzo.....	501
10. Potere di revoca e di modifica dello stipulante .....	502
11. Rapporto tra promittente e terzo. Il diritto all'adempimento della prestazione.....	503
12. Il regime delle eccezioni opponibili .....	504
13. Il contratto a favore di terzo come schema generale di contratto: contratto a favore di terzo e diritti reali .....	505
14. Casistica. Ipotesi problematiche. L'accollo .....	506
14.1 Assicurazione per conto altrui e di chi spetta. ....	507
15. Contratto con effetti protettivi nei confronti del terzo. In particolare: il contratto di prestazioni sanitarie.....	507
16. Il contratto a favore di terzo con prestazione da eseguirsi dopo la morte dello stipulante. ....	508
17. Negozio <i>mortis causa</i> e <i>post mortem</i> : contratto a favore di terzo e patti successori.....	509

## Capitolo 7

<b>La cessione del contratto .....</b>	<b>510</b>
1. La cessione del contratto .....	510
2. Requisiti oggettivi della cessione .....	511
3. Causa della cessione.....	511
4. L'oggetto della cessione .....	512
5. La forma .....	513
6. Le figure affini.....	513
7. La cessione del contratto come schema generale.....	514
8. Struttura trilaterale della cessione e ruolo del consenso del ceduto .....	515
9. Effetti della cessione.....	515
10. La cessione non liberatoria .....	516
11. Le eccezioni opponibili dal ceduto .....	516
12. Le eccezioni opponibili dal cessionario .....	517
13. Le eccezioni relative al contratto di cessione .....	517
14. La garanzia della validità.....	517
15. Vizi del contratto di cessione.....	518

## Capitolo 8

<b>Il subcontratto .....</b>	<b>519</b>
1. Il subcontratto .....	519
2. Profili di struttura e differenze con la cessione del contratto .....	520
3. La disciplina dei rapporti che sorgono dal contratto derivato .....	521
4. L'ambito applicativo .....	523
5. L'azione diretta .....	524

## Capitolo 9

<b>La modulazione degli effetti del contratto.....</b>	<b>526</b>
1. Premessa.....	526
2. La condizione e il termine tra gli elementi accidentali del contratto .....	526
3. Il termine .....	527
3.1 Il termine iniziale.....	528
3.2 Il termine finale .....	529
3.3 Il termine e il problema della disciplina applicabile .....	529
4. La condizione .....	531
5. La condizione come meccanismo (non solo) di regolazione degli effetti .....	532
6. La condizione e gli altri elementi accidentali del negozio: a) condizione e termine.....	532
7. Condizione e «modus» .....	533
8. L'evento deducibile in condizione.....	534
9. Le condizioni improprie .....	535
10. La condizione risolutiva di inadempimento.....	535
11. La condizione sospensiva di adempimento.....	537
12. Condizione sospensiva e risolutiva.....	537
13. La condizione unilaterale.....	539
14. La condizione illecita .....	539
15. La condizione impossibile .....	540
16. La regola <i>vitiatur et vitiat</i> .....	541
17. Il tipo di evento dedotto: condizione causale, potestativa e mista .....	542
18. La condizione meramente potestativa.....	542
18.1 La condizione meramente potestativa risolutiva.....	544
19. La pendenza della condizione.....	545
20. Gli atti conservativi e la condizione sospensiva .....	546
21. La tutela dell'aspettativa.....	546
22. Gli atti conservativi e la condizione risolutiva .....	547



23.	Gli atti di disposizione in pendenza della condizione .....	547
24.	Il comportamento delle parti in pendenza della condizione.....	548
25.	La finzione di avveramento della condizione .....	549
25.1	La causa imputabile.....	550
25.2	Ambito di applicazione della finzione di avveramento.....	551
25.3	Una digressione sulla finzione del diritto .....	552
26.	La retroattività .....	554
26.1	Le deroghe alla regola della retroattività della condizione .....	555
27.	I limiti di apponibilità della condizione.....	556
28.	Condizione volontaria e condizione legale.....	556
28.1	Condizione legale e condizione tacita .....	556
28.2.	Alcune ipotesi di condizione legale.....	557
28.3	Condizione legale e retroattività: mancanza di una regola generale nel senso della retroattività o della irretroattività .....	557
28.4.	Condizione legale e finzione di adempimento della condizione: inapplicabilità, in linea generale, della finzione.....	558
28.5	Condizione legale e irrevocabilità del consenso .....	558

## Capitolo 10

### La simulazione, la separazione e la destinazione patrimoniale ..... 560

1.	Simulazione e apparenza .....	560
2.	Il fenomeno della simulazione del contratto nel codice civile e la necessità di un inquadramento teorico dell'istituto .....	561
2.1	I tentativi di ricostruzione del fenomeno .....	561
3.	Contratto simulato e accordo simulatorio .....	562
4.	Simulazione assoluta e relativa.....	563
5.	Interposizione fittizia.....	564
6.	Gli effetti della simulazione tra le parti .....	565
7.	Gli effetti della simulazione nei confronti dei terzi .....	566
7.1	I terzi creditori .....	567
8.	L'azione di simulazione e l'onere della prova.....	568
9.	Il contratto fiduciario .....	570
9.1.	Fiducia romanistica e fiducia germanistica.....	570
9.2	Il <i>pactum fiduciae</i> .....	571
9.3	La causa dell'operazione fiduciaria .....	572
9.4	Abuso del fiduciario e tutela del fiduciante .....	573
9.5.	I creditori del fiduciario.....	574
10.	Il mandato senza rappresentanza: la tutela del mandante .....	575
10.1	I creditori del mandatario .....	577
11.	Il <i>trust</i> : traslazione, destinazione e separazione patrimoniale.....	578
11.1	Il <i>trust</i> interno.....	579
11.2	Il controllo di meritevolezza degli interessi.....	581
11.2.1	Il <i>trust</i> nella separazione e nel divorzio .....	581
11.2.2	Il <i>trust</i> a tutela dei soggetti deboli.....	582
11.2.3	Il <i>trust</i> nei rapporti patrimoniali della famiglia.....	582
11.2.4.	Il <i>trust</i> liberale e il <i>trust</i> testamentario .....	583
11.3.	<i>Trust</i> illecito, abusivo, fraudolento .....	584
11.4.	Il <i>trust</i> autodichiarato.....	585
12.	Il negozio di destinazione: l'art. 2645-ter c.c.....	586
12.1	La meritevolezza dell'interesse .....	587
12.2	La destinazione di scopo e l'autodestinazione.....	588
12.3	Destinazione statica e dinamica.....	589
12.4.	La forma e la trascrizione dell'atto .....	590
12.5	La tutela del beneficiario .....	591

12.6	La tutela dei creditori.....	592
12.7	L'estinzione del vincolo .....	592
13.	L'affidamento fiduciario.....	593

## Parte VI

### I rimedi

#### Capitolo 1

<b>I rimedi nell'analisi economica del diritto.....</b>	<b>597</b>
1. Le funzioni del contratto nell'analisi economica del diritto .....	597
2. Le condizioni per la conclusione di un contratto efficiente .....	597
3. Tipi contrattuali e contratti standard come strumenti di riduzione dei costi di transazione ...	598
3.1 Le clausole vessatorie.....	599
4. I limiti all'autonomia negoziale. La nullità.....	599
4.1 I vizi del consenso e l'incapacità.....	600
4.1.1 L'errore. Le informazioni.....	600
4.1.2 L'allocatione del rischio dell'errore.....	600
5. I doveri di informazione .....	601
6. Le asimmetrie informative: la selezione avversa e l'azzardo morale. I fallimenti del mercato .....	602
7. L'inadempimento e la responsabilità contrattuale: l'inadempimento efficiente e il rimedio in forma specifica .....	603
7.1 I limiti alla risarcibilità del danno.....	604
7.2. La clausola penale .....	605

#### Capitolo 2

<b>I rimedi contrattuali.....</b>	<b>606</b>
1. I difetti del contratto .....	606
2. La teoria dei rimedi contrattuali .....	607
3. Tipi di rimedi: negoziali, legali e giudiziali.....	608
3.1. I rimedi nell'interesse generale e di parte.....	608
3.2. I rimedi per difetti originari o sopravvenuti.....	608
3.3. Rimedi estintivi (caduatori) e manutentivi (di adeguamento) .....	609

#### Capitolo 3

<b>L'invalidità del contratto.....</b>	<b>610</b>
1. L'invalidità come categoria dogmatica, non legislativa .....	610
2. L'invalidità come categoria unitaria, ma diversificata.....	610
3. Le graduazioni dell'invalidità: nullità e annullabilità. L'invalidità convenzionale.....	611
4. Il rapporto tra invalidità e illiceità. ....	612
5. Il rapporto tra invalidità (annullabilità), risoluzione e rescissione .....	613
6. Il rapporto tra invalidità e responsabilità .....	614
6.1 La buona fede tra regola di responsabilità e regola di validità del contratto .....	615
6.2 La trasformazione legale delle regole di condotta in regole di validità .....	616
7. Il rapporto tra invalidità e inesistenza del contratto.....	617
8. Il rapporto tra invalidità e inefficacia del contratto.....	618
8.1 Inefficacia remediale e non remediale .....	619
8.2 Inefficacia originaria e sopravvenuta.....	619
8.3 Inefficacia assoluta e relativa .....	619
8.4 Inefficacia attuale e potenziale .....	620
9. Forme discusse di invalidità. ....	620
9.1 L'invalidità successiva (o sopravvenuta).....	620
9.1.1 L'usura sopravvenuta .....	621

9.2	Invalidità pendente .....	625
9.3	L'invalidità derivata .....	626
9.3.1.	Gli (incerti) effetti delle intese restrittive della concorrenza sui c.d. contratti "a valle" .....	627
9.3.1.1	La tesi della nullità totale.....	629
9.3.1.2	La tesi della nullità parziale.....	630
9.3.1.3	La tesi della sola azione di risarcimento danni .....	630
9.3.1.4	Le Sezioni Unite e il doppio binario di tutela .....	632
9.3.1.5	Le applicazioni successive alla pronuncia delle Sezioni unite.....	634

#### Capitolo 4

<b>La nullità "codicistica" .....</b>	<b>637</b>
1. La nullità: una categoria in cerca di definizione .....	637
2. La funzione della nullità .....	638
3. Il sistema delle cause di nullità .....	639
4. La nullità virtuale. Le norme imperative .....	639
4.1 Il rapporto tra nullità virtuale, testuale e nullità strutturale.....	640
4.2 Il campo di applicazione della nullità virtuale.....	641
4.3 Le norme di comportamento.....	641
4.3.1 La regola di buona fede come norma imperativa.....	641
4.3.2 Le regole di comportamento specifiche.....	642
4.4 La figura dei «reati in contratto» e dei «reati contratto» .....	643
4.5 La riserva di cui alla seconda parte dell'art. 1418, comma 1, c.c. ....	645
4.5.1 La circonvenzione di incapace.....	645
4.5.2 Il contratto usurario .....	646
4.6 Conclusioni e casistica in tema di nullità virtuale.....	648
4.6.1 Le ipotesi in cui l'ordinamento proibisce il regolamento contrattuale.....	648
4.6.2 La stipulazione del contratto vietata ad alcuni soggetti. ....	648
4.6.3 Mancanza di autorizzazioni amministrative. ....	649
4.6.4 Vizi del procedimento amministrativo che deve precedere lo svolgimento di attività contrattuale da parte della pubblica amministrazione. ....	649
4.6.5 Violazioni di limiti alla autonomia negoziale della pubblica amministrazione e conseguenze sul contratto concluso con il privato. Le interdittive antimafia .....	650
4.6.6 Divieto di stipula del contratto con riferimento alle "modalità" temporali. ....	651
4.7 Alcune considerazioni di sintesi sui criteri di decisione che emergono dalla casistica giurisprudenziale. ....	651
5. La nullità strutturale .....	652
5.1 La nullità per difetto di accordo.....	652
5.2 La nullità per difetto di causa .....	653
5.3. La nullità per mancanza di oggetto.....	653
5.4 La nullità per difetto di forma.....	653
6. Le nullità c.d. "funzionali" (o da disvalore). Contratti illeciti e contratti "illegali".....	654
7. La nullità "testuale" .....	656
7.1. L'elaborazione giurisprudenziale sulle ipotesi di nullità testuale extracodicistiche.....	657
7.1.1 La vendita di immobile abusivo .....	657
8. La nullità "impropria" (o "spuria", o "atipica"): una categoria di creazione giurisprudenziale applicata ai contratti di locazione.....	658

#### Capitolo 5

<b>Il regime della nullità "codicistica" .....</b>	<b>662</b>
1. Il regime della nullità: un quadro di sintesi .....	662
2. Gli effetti del contratto nullo .....	663
2.1 Effetti tra le parti e opponibilità nei confronti dei terzi .....	664
3. La legittimazione ad agire .....	664
4. La legittimazione passiva .....	665

5.	La rilevabilità d'ufficio da parte del giudice: presupposti e limiti.....	666
6.	L'imprescrittibilità dell'azione. Usucapione e prescrizione delle azioni di ripetizione .....	667
7.	Natura ed effetti della sentenza di nullità .....	669
7.1	La c.d. pubblicità sanante .....	669
8.	Nullità e risarcimento: la responsabilità per conclusione di un contratto nullo .....	670
9.	La nullità parziale.....	671
9.1	La nullità parziale oggettiva .....	672
9.1.1	Il rapporto di interdipendenza della clausola nulla con il contratto .....	673
9.2	La sostituzione di diritto delle clausole nulle: l'integrazione del contratto.....	674
9.3.	La nullità parziale soggettiva.....	676
10.	Il recupero del contratto nullo.....	677
10.1	Il dogma dell'insanabilità del contratto nullo e le eccezioni: le ipotesi classiche di sanabilità mediante esecuzione e le ipotesi di eliminazione del vizio di creazione giurisprudenziale .....	677
10.2.	La rinnovazione del contratto nullo.....	680
10.3	La conversione del contratto nullo: la <i>ratio</i> e l'ambito di applicazione.....	681
10.4	Presupposti della conversione e modo di operare.....	682
10.5	La conversione formale e la conversione legale .....	684

## Capitolo 6

<b>Le nullità speciali .....</b>		<b>685</b>
1.	Dalla nullità alle nullità. Dalla nullità codicistica alle nullità speciali di protezione. ....	685
2.	Figure emblematiche di nullità "speciali" .....	686
3.	Il nuovo volto della nullità.....	688
4.	Le cause di nullità di protezione.....	689
5.	Il regime giuridico della nullità di protezione.....	690
6.	Il carattere necessariamente parziale della nullità e il problema della conservazione del contratto.....	691
7.	La legittimazione attiva e il rilievo d'ufficio .....	693
7.1.	La nullità "selettiva".....	695
7.2	La nullità di protezione tra vincolo nascente dal giudicato e preminenza del diritto dell'Unione europea .....	698
8.	La "convalida" della nullità di protezione .....	700
9.	Gli effetti della nullità di protezione: efficacia, opponibilità ai terzi, prescrizione dell'azione e natura della sentenza. ....	701

## Capitolo 7

<b>L'annullabilità.....</b>		<b>703</b>
1.	Inquadramento generale .....	703
2.	La funzione dell'annullabilità.....	704
3.	Una prospettiva di analisi economica del diritto: la funzione dell'annullabilità fra efficienza e distribuzione.....	705
4.	Le cause di annullabilità: una visione trasversale d'insieme .....	706
5.	Il regime giuridico dell'annullabilità. L'azione di annullamento: i soggetti legittimati .....	707
5.1	Altre ipotesi di legittimazione: eredi ed aventi causa .....	708
5.2.	Le parti complesse.....	709
5.3	Pluralità di parti.....	709
5.4	L'annullabilità assoluta .....	709
6.	La legittimazione passiva .....	710
7.	La non rilevabilità d'ufficio.....	710
8.	La prescrizione dell'azione di annullamento .....	711
9.	L'eccezione di annullamento .....	712
10.	Gli effetti dell'annullamento fra le parti.....	712
11.	Gli effetti dell'annullamento verso i terzi .....	713

12.	L'annullabilità parziale.....	714
13.	L'annullamento ed il risarcimento del danno .....	715
14.	Il recupero del contratto annullabile .....	716
14.1.	La convalida: inquadramento dogmatico della figura.....	716
14.2	La legittimazione.....	717
14.3	La natura giuridica della convalida.....	717
14.3.1	La convalida tacita: natura e modelli.....	718
14.4	La convalida preventiva e generalizzata .....	719
14.5.	Il campo di applicazione della convalida: il contratto rescindibile e i negozi unilaterali.....	719
14.6	La convalida e le figure affini.....	719
14.7	La rettifica del contratto annullabile .....	720
14.8	Rettifica, convalida e riduzione a equità.....	721

## Capitolo 8

<b>Le cause dell'annullabilità.....</b>	<b>723</b>
1. Tassonomia delle cause di annullabilità .....	723
2. L'incapacità legale di contrattare di una delle parti .....	724
3. Le singole figure di incapacità legale. ....	725
4. L'annullabilità del contratto stipulato da persona incapace d'intendere o di volere .....	727
5. L'amministrazione di sostegno: il regime degli atti compiuti dall'amministratore e dal beneficiario.....	728
6. I vizi del consenso .....	730
7. L'errore .....	730
8. L'errore essenziale, l'errore determinante del consenso e l'errore sui motivi .....	732
9. L'errore sulla natura o sull'oggetto del contratto .....	733
10. L'errore sull'identità o su qualità dell'oggetto della prestazione.....	733
11. L'errore sull'identità o su qualità dell'altro contraente .....	735
12. L'errore di diritto .....	735
13. L'errore di calcolo e la rettifica. L'errore materiale e la correzione .....	736
14. Riconoscibilità dell'errore.....	736
15. Errore bilaterale o comune .....	737
16. L'errore ostativo.....	738
17. Il dolo negoziale. La distinzione con il <i>dolus bonus</i> .....	738
17.1 Il contegno del <i>deceptor</i> .....	739
17.2. Dolo omissivo .....	739
17.3. Dolo incidente e i vizi incompleti del contratto. ....	740
17.4 Dolo del terzo .....	740
18. La violenza .....	741
18.1. La violenza morale: struttura.....	741
18.2. Il nesso di causalità tra minaccia e consenso. La violenza incidente .....	742
18.3 L'estrinsecità della violenza. <i>Metus ab intrinseco</i> e timore riverenziale.....	742
18.4 Contenuto della minaccia. Caratteri della violenza. Minaccia di far valere un diritto .....	743
18.5 La minaccia del terzo. La minaccia colposa .....	744

## Capitolo 9

<b>La risoluzione per inadempimento .....</b>	<b>745</b>
1. La risoluzione nel quadro dei rimedi .....	745
2. La risoluzione nel sistema dei rimedi sinallagmatici.....	746
3. La risoluzione per inadempimento nel sistema dei rimedi contro l'inattuazione dello scambio .....	747
4. Il campo di applicazione della risoluzione per inadempimento: i contratti a prestazioni corrispettive.....	748
5. Il presupposto: i "mille volti dell'inadempimento".....	749
6. L'imputabilità.....	750

7.	La definitività e l'adempimento tardivo .....	751
8.	L'inadempimento anticipato.....	752
9.	La "non scarsa importanza" dell'inadempimento .....	753
9.1	Il criterio oggettivo .....	754
9.2	Il criterio soggettivo .....	755
10.	L'inadempimento parziale.....	755
10.1	La risoluzione parziale .....	756
11.	Inadempimenti reciproci.....	757
12.	La legittimazione all'azione di risoluzione.....	757
13.	Dalla domanda di adempimento a quella di risoluzione (e non viceversa) .....	757
13.1	La domanda di adempimento subordinata a quella di risoluzione .....	759
14.	Gli effetti della domanda di risoluzione .....	759
15.	Domanda di risoluzione, costituzione in mora e diffida ad adempiere .....	760
16.	L'onere della prova dell'inadempimento.....	761
17.	La prescrizione dell'azione di risoluzione (e della corrispondente eccezione).....	763
18.	Le clausole di irrisolvibilità del contratto per inadempimento.....	764
18.1.	Le clausole che rendono più difficile la risoluzione del contratto per inadempimento .....	766
19.	Gli effetti della risoluzione del contratto: un quadro di sintesi .....	767
20.	Risoluzione e contratti di durata .....	768
20.1	La risoluzione del contratto di leasing .....	768
21.	Le restituzioni e la disciplina dell'indebito. ....	770
22.	Gli effetti della risoluzione rispetto ai terzi .....	771
23.	Rinuncia agli effetti della risoluzione.....	771
24.	Profili processuali.....	772
24.1	Il danno conseguente alla risoluzione e il risarcimento .....	772

## Capitolo 10

<b>La risoluzione di diritto del contratto.....</b>	<b>774</b>
1. La risoluzione di diritto .....	774
2. La risoluzione di diritto nell'analisi economica.....	775
3. La risoluzione stragiudiziale come sistema tipico .....	775
4. Risoluzione per via di eccezione .....	776
4.1 L'eccezione di risoluzione nell'analisi economica del diritto: vantaggi e inconvenienti .....	778
4.2 La manifestazione stragiudiziale della volontà di risolvere il contratto .....	778
5. Le fattispecie codificate di risoluzione di diritto: analogie e differenze .....	779
6. Risoluzione stragiudiziale e imputabilità dell'inadempimento .....	781
7. La diffida ad adempiere: l'efficienza di uno strumento di autotutela .....	782
7.1 Il contenuto della diffida ad adempiere .....	782
7.2 Natura e caratteristiche strutturali.....	783
7.3 La forma .....	783
7.4. Il contenuto.....	783
7.5 Analogie e differenze con gli altri strumenti di risoluzione di diritto .....	784
7.6 Il problema dell'imputabilità dell'inadempimento (rinvio) .....	784
7.7 Gli effetti della diffida .....	784
7.8. Il problema della disponibilità dell'effetto risolutorio .....	785
7.9 Aspetti processuali .....	786
8. La clausola risolutiva espressa.....	786
8.1 Contenuto e forma .....	787
8.2 Le interferenze con la disciplina di protezione del contraente debole. ....	788
8.3 Gravità e imputabilità dell'inadempimento .....	788
8.4 Tolleranza del creditore e rinuncia alla clausola risolutiva espressa.....	789
8.5 Analogie e differenze con la condizione di inadempimento .....	789
9. Il termine essenziale .....	791
9.1 Il carattere "essenziale" del termine .....	791

9.2	L'inadempimento risolutorio: gravità e imputabilità .....	792
9.3	Il silenzio del creditore e la dichiarazione di interesse per la prestazione dopo la scadenza del termine essenziale.....	793
9.4	La disponibilità dell'effetto risolutorio.....	793

## Capitolo 11

### Inadempimento e pene private.....794

1.	I limiti dell'azione di adempimento e l'impiego di mezzi di coercizione indiretta: l' <i>astreinte</i> .....	794
2.	Le pene legali-giudiziali oltre l' <i>astreinte</i> .....	796
3.	Le pene private negoziali.....	797
4.	La clausola penale .....	798
4.1	La funzione della clausola penale.....	798
4.1.1	La clausola penale come patto sulla liquidazione del danno risarcibile.....	798
4.1.2	La funzione punitiva della clausola penale.....	799
4.1.3	La teoria mista: la combinazione tra funzione riparatoria e funzione punitiva .....	800
4.1.4	La funzione della clausola penale nella prospettiva dell'analisi economica del diritto.....	800
4.2	Al cuore del problema: la questione dei limiti dell'autonomia privata .....	801
4.3	La disciplina della clausola penale: la fonte dell'obbligo .....	802
4.4.	Presupposti di operatività della clausola: a) l'inadempimento dell'obbligazione principale.....	803
4.4.1.	I presupposti del diritto alla "prestazione penale": b) l'irrilevanza della prova del danno.....	804
4.5.	Gli effetti della clausola penale: l'obbligo di eseguire la "prestazione penale" .....	804
4.6.	La limitazione del risarcimento del danno.....	805
4.7	La limitazione del diritto di domandare la prestazione principale .....	806
4.8	La penale per il ritardo e la domanda di adempimento .....	807
4.9.	Il cumulo tra penale per il ritardo e penale per l'inadempimento .....	807
4.10.	La successione delle domande.....	808
4.11	La riduzione della prestazione penale.....	808
4.12	La riduzione della penale in caso di parziale adempimento.....	808
4.13	La riduzione della penale manifestamente eccessiva.....	809
4.13.1	La questione della rilevanza d'ufficio.....	811
4.14.	Le clausole penali vessatorie nei contratti dei consumatori e nei contratti tra imprese.....	812
5.	La caparra confirmatoria: la fattispecie .....	813
5.1.	L'oggetto della caparra e la natura del patto.....	813
5.2	La funzione "eclettica" della caparra confirmatoria .....	814
5.3	Affinità e differenze rispetto ad altre fattispecie.....	815
5.3.1	L'acconto.....	815
5.3.2	La cauzione .....	815
5.3.3	La clausola penale .....	816
5.3.4	La clausola risolutiva espressa.....	816
5.3.5	La caparra penitenziale.....	817
5.4.	Il rapporto con il contratto principale e con la disciplina di protezione del contraente debole.....	817
5.5	La riduzione della caparra confirmatoria nel prisma della giurisprudenza .....	817
5.6.	Inadempimento e recesso.....	818
5.7.	Rapporti con gli altri rimedi .....	819
6.	La caparra penitenziale. Affinità e differenze rispetto alla clausola penale ed alla caparra confirmatoria .....	819

## Capitolo 12

### Le eccezioni dilatorie .....821

1.	Inquadramento.....	821
2.	L'eccezione di inadempimento: la descrizione del fenomeno. ....	822

3.	L'eccezione di inadempimento come eccezione sostanziale. ....	822
4.	I presupposti dell' <i>exceptio inadimpleti contractus</i> .....	823
4.1	Corrispettività ed interdipendenza tra prestazioni. ....	823
4.2	L'inadempimento .....	824
4.3.	L'ordine cronologico delle prestazioni .....	824
4.4	Buona fede ed eccezione di inadempimento .....	825
5.	Rapporti tra eccezione di inadempimento e risoluzione. ....	825
6.	L'eccezione di inadempimento nella vendita .....	826
7.	Eccezione di inadempimento e prescrizione .....	827
8.	La sospensione dell'esecuzione della prestazione .....	827
9.	Il mutamento delle condizioni patrimoniali della parte .....	828
10.	La limitazione convenzionale della proponibilità delle eccezioni dilatorie: la clausola <i>solve et repete</i> .....	829

## Parte VII

### La giustizia contrattuale

#### Capitolo 1

<b>I contratti asimmetrici.....</b>		<b>833</b>
1.	Il nuovo diritto dei contratti.....	833
2.	Primo, secondo e terzo contratto .....	834
3.	Gli obiettivi del nuovo diritto dei contratti .....	834
4.	Il regime normativo del primo contratto: il «contratto di diritto comune».....	835
5.	Il regime normativo del secondo contratto: il «contratto del consumatore» come nuovo paradigma contrattuale.....	836
5.1	Giustizia ed equità delle contrattazioni.....	837
5.2.	I presupposti e il sistema di tutela del consumatore contro le clausole vessatorie: un'ipotesi ricostruttiva.....	839
5.3	I rimedi all'asimmetria delle parti .....	841
5.4	La nozione di vessatorietà e i suoi elementi costitutivi ed impeditivi.....	843
5.4.1	Lo «squilibrio» di diritti e di obblighi.....	844
5.4.2	Presunzione di vessatorietà e ripartizione dell'onere della prova della vessatorietà.....	845
6.	Il terzo contratto: i «contratti diseguali di impresa».....	846
6.1.	Il contratto di subfornitura.....	846
6.1.1	La forma del contratto .....	847
6.1.2	La nullità .....	847
6.1.3.	Le clausole nulle.....	847
6.1.4	L'abuso di dipendenza economica .....	848
6.1.5	I rimedi.....	849
6.1.6.	La portata del divieto di abuso di dipendenza economica .....	850
7.	Alcune conclusioni.....	851

#### Capitolo 2

<b>L'equilibrio originario del contratto .....</b>		<b>853</b>
1.	La nozione di “giustizia contrattuale”. .....	853
2.	Il contratto tra validità e giustizia .....	854
3.	Squilibrio normativo e squilibrio economico del contratto.....	854
4.	Il formante dottrinale tra giustizia commutativa e giustizia distributiva.....	855
5.	Il formante giurisprudenziale: l'evoluzione.....	858
6.	Le tappe del progressivo affermarsi della giustizia contrattuale.....	859
7.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nel Codice civile. ....	860
8.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nella legislazione speciale: un quadro d'insieme e di sintesi.....	861



8.1	Il contratto giusto nel diritto del consumatore .....	862
8.2	Il contratto giusto e i contratti d'impresa. ....	865
8.2.1.	L'abuso di dipendenza economica. ....	865
8.2.2.	La repressione dell'abuso di dipendenza economica oltre i confini della subfornitura: alla ricerca di una clausola generale. ....	866
8.2.3	La "grave iniquità" dei pagamenti nelle transazioni commerciali. ....	867
9.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nel <i>soft law</i> . ....	868
10.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso i principi di solidarietà e buona fede .....	870
10.1	Il caso della caparra manifestamente eccessiva .....	871
11.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso il principio di proporzionalità. ....	872
12.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso la lente della causa in concreto .....	873
12.1	Il caso del contratto di assicurazione con clausola <i>claims made</i> . ....	875
13.	I rimedi in caso di squilibrio: il potere correttivo del giudice .....	876

### Capitolo 3

<b>La rescissione.....</b>		<b>880</b>
1.	La rescissione nel sistema giuridico. ....	880
2.	Il fondamento giuridico della rescissione: la tesi monistica. ....	881
2.1.	La tesi eclettica. ....	882
2.2	Il fondamento solidaristico del rimedio rescissorio .....	883
3.	La natura giuridica del rimedio rescissorio.....	883
4.	La rescissione del contratto concluso in stato di pericolo. Profili generali. ....	884
4.1	Lo stato di pericolo: nozione. La gravità del danno e l'attualità del pericolo. ....	884
4.2	Lo stato di pericolo putativo .....	886
5.	La rescissione del contratto concluso in stato di bisogno: gli elementi costitutivi. La nozione di stato di bisogno. ....	887
5.1	Il nesso di causalità fra bisogno e determinazione della volontà. ....	888
5.2	Lo stato di bisogno putativo .....	888
5.3	Stato di bisogno e terzo .....	888
5.4.	Stato di bisogno e rappresentante .....	889
5.5.	L'approfittamento .....	889
5.6	La lesione <i>ultra dimidium</i> .....	890
6.	L'ambito operativo. La rescissione come rimedio di carattere generale .....	891
6.1	Rescissione e contratti aleatori .....	892
6.2.	Rescissione e contratto preliminare .....	892
6.3	Rescissione e sentenza ex art. 2932 c.c. ....	894
7.	Rescissione e contratti usurari. ....	895
7.1.	La nullità degli interessi usurari .....	896
8.	L'azione di rescissione: profili generali. La legittimazione attiva.....	896
8.1	La prescrizione. ....	896
9.	Gli effetti della sentenza di rescissione fra le parti e riguardo ai terzi. ....	897
10.	L'offerta di riduzione ad equità.....	898
11.	L'inammissibilità della convalida del negozio rescindibile.....	899

### Capitolo 4

<b>Il governo sul contratto.....</b>	<b>902</b>
1. Il contratto e il rischio delle sopravvenienze .....	902
2. Tassonomia delle sopravvenienze e della ripartizione dei rischi .....	903
3. La manutenzione del contratto .....	904
4. La revisione del contratto tra clausola <i>rebus sic stantibus</i> e principio <i>pacta sunt servanda</i> ..	904
5. La fonte dei rimedi di manutenzione del contratto .....	906

6.	I rimedi manutentivi di fonte negoziale.....	906
6.1	Le clausole di rinegoziazione: <i>hardship clause</i> .....	907
7.	Rimedi manutentivi di fonte legale.....	909
8.	La revisione del contratto di appalto.....	909
9.	Altre ipotesi di rimedi manutentivi di fonte legale.....	911
10.	La manutenzione del contratto come rimedio generale?.....	912
11.	Le sopravvenienze atipiche: la teoria della irrilevanza.....	914
12.	Una nuova prospettiva: l'obbligo di rinegoziare.....	916
12.1	Le fonti dell'obbligo di rinegoziare: equità e buona fede.....	916
12.2	Il contenuto dell'obbligo di rinegoziare.....	917
12.3.	Il rimedio per l'inadempimento dell'obbligo di rinegoziare: l'art. 2932 c.c.....	918
12.4	Il rimedio manutentivo nel codice tedesco e nelle norme uniformi europee.....	919
12.5.	La tesi contraria all'esperibilità dell'art. 2932 c.c.....	919
13.	L'obbligo di rinegoziare e la revisione del contratto nelle norme di gestione dell'emergenza sanitaria Covid-19.....	922
14.	Gli effetti dell'accordo manutentivo fra transazione e novazione.....	924

## Capitolo 5

### La risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta e per impossibilità della prestazione.....925

1.	Il fondamento e la <i>ratio</i> della risoluzione per eccessiva onerosità.....	925
2.	Il campo di applicazione e i presupposti di operatività dell'istituto.....	927
2.1	Contratti a esecuzione continuata, periodica e differita.....	927
2.2	I contratti a effetti reali.....	928
2.3.	Il contratto di appalto (rinvio).....	928
3.	I contratti aleatori.....	929
4.	L'alea normale del contratto.....	930
5.	I fatti causativi della eccessiva onerosità sopravvenuta: il carattere straordinario e imprevedibile.....	931
6.	Le sopravvenienze normative: la disciplina dell'emergenza sanitaria Covid-19.....	932
7.	Le caratteristiche della prestazione divenuta "eccessivamente onerosa".....	932
7.1	La c.d. "onerosità rovesciata".....	933
8.	Eccessiva onerosità e inadempimento.....	934
9.	La domanda e l'eccezione di onerosità sopravvenuta.....	934
10.	Gli effetti della risoluzione (parziale rinvio).....	935
11.	L'offerta di riduzione ad equità.....	936
11.1	I criteri per la riduzione ad equità del contratto.....	937
12.	L'eccessività onerosità nei contratti con obbligazioni di una sola parte.....	937
13.	La presupposizione.....	938
14.	Analogie e differenze tra clausola <i>rebus sic stantibus</i> , eccessiva onerosità sopravvenuta e presupposizione.....	940
15.	La risoluzione per impossibilità sopravvenuta della prestazione: il fondamento e la sistematica codicistica.....	941
16.	Le applicazioni dell'impossibilità sopravvenuta nelle maglie del codice.....	943
17.	I contratti aleatori.....	943
18.	La <i>perpetuatio obligationis</i> .....	943
19.	Impossibilità ed eccessiva onerosità della prestazione a confronto.....	944
20.	I criteri di valutazione della impossibilità sopravvenuta della prestazione.....	945
20.1	L'oggettività dell'impossibilità.....	945
20.2	L'assolutezza dell'impossibilità.....	946
20.3	La nozione di impossibilità sopravvenuta quale situazione di impedimento non superabile né prevenibile mediante il dovuto sforzo diligente.....	946
20.4.	Il caso fortuito e la forza maggiore.....	947
20.5.	Il <i>factum principis</i> , il fatto del terzo e il fatto del creditore.....	948
21.	L'impossibilità e le obbligazioni generiche.....	949

22.	L'onere della prova.....	949
23.	L'impossibilità temporanea .....	949
23.1	Effetti dell'impossibilità temporanea.....	951
24.	L'impossibilità parziale.....	952
25.	Le misure di contenimento dell'emergenza sanitaria Covid-19: impossibilità temporanea o definitiva?.....	953
25.1	Il recesso dai contratti di pacchetto turistico.....	956